

# 2026年度 研修講座予定一覧

- ※「基礎知識総合講座」と「基礎強化講座」は原則として収録配信を予定しており、一部の講座では公開収録（会場開催）も行います。
- ※「ゼミナール講座」は原則として会場開催を予定しています。
- ※各講座の募集は、原則として開催の2カ月前に開始する予定です。
- ※各講座の詳細等、最新の状況は当会HPでお知らせいたします。
- ※各講座の講師・内容は変更になる場合がございます。

## SCHEDULE

	基礎知識総合講座 主な対象：法務歴0～3年 (新任者)			基礎強化講座 主な対象：法務歴3～5年 (新任者～中堅)						ゼミナール講座 主な対象：法務歴5年～ (中堅以上)				
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
4月								【再】 債権管理 (全3回)	【再】 組織再編 (全3回)					
5月	入門編 (全4回)	国際編 (全8回)			英文契約 (全5回)								リスクマネジメント・コンプライアンス 対応 (全5回)	
6月						独禁法 (全4回)								
7月							【再】 会社法 (全4回)							
8月				5つの 実務法令 (全5回)										
9月														
10月											国内契約 (全5回)			
11月	【再】 入門編 (全4回)		国内編 (全8回)		英文契約 (全5回)				組織再編 (全4回)					
12月						【再】 独禁法 (全4回)		債権管理 (全3回)						
1月							会社法 (全4回)					英文契約 (全5回)		
2月				【再】 5つの 実務法令 (全5回)						契約実務 (全4回)				英文契約 を書く！ (全5回)
3月														

### 基礎知識総合講座

主な対象者は、法務歴0～3年（新任者）です。

基礎的な知識・考え方を総合的に習得することをねらいとしています。

### 基礎強化講座

主な対象者は、法務歴3～5年（新任者～中堅）です。

特定分野の実務対応の基礎を習得することをねらいとしています。

### ゼミナール講座

主な対象者は、法務歴5年以上（中堅以上）です。

グループ演習を通じて実務的な素養を習得することをねらいとしています。

	収録配信……一定期間配信します。一部の講座では公開収録（会場開催）も行います。
【再】	収録再配信……収録配信と同じ内容を一定期間再配信します。
	会場開催……講義日が設定されています。講義日以外にもグループ検討があります。

※別途、受講者交流会を実施いたします。

研修講座に関するお問合せ先  
〒103-0027 東京都中央区日本橋3-6-2  
日本橋フロント3階  
経営法友会事務局  
E-mail : keieihoyukai3@shojihomu.or.jp  
TEL : 03-6262-6745

# 基礎知識総合講座

※2025年度の講義項目・講師をベースにしていますので、変更の可能性がございます。ご了承ください。

NO	講座名	講義項目	講師
1	<b>入門編</b> 講義時間：各講0.5～1時間程度 受講料：22,000円（税込） 受講者の声	第1講 法務を知る 第2講 法務の知識 第3講 法務のアドバイス 第4講 まとめ	藤本知哉 氏（潮見坂総合法律事務所）
	<ul style="list-style-type: none"> <li>●法務担当者として何をするのか、どのような視点で助言すべきか、具体的な場面を想定しながら解説されていた。</li> <li>●OJTではなかなか教わる機会のない基本的な作法を学ぶことができた。</li> </ul>		
2	<b>国際編</b> 講義時間：各講1.5時間程度 受講料：22,000円（税込） 受講者の声	第1講 何をどう知るべきか／グローバルリスク 第2講 国際取引・貿易実務の概要 第3講 英文契約書の基礎知識 第4講 売買契約・代理店契約 第5講 知的財産権の国際比較 第6講 国際ライセンス契約 第7講 合併契約・M&A契約 第8講 国際紛争解決	雨宮 慶 氏（島田法律事務所） 山崎幸男 氏（日本機械輸出組合） 飯島 歩 氏（弁護士法人イノベンティア） 神保えり 氏（三菱商事） 三好 豊 氏（森・濱田松本法律事務所外国法共同事業） 佐野雅則 氏（住友化学） 酒井大輔 氏（北浜法律事務所） 高山知一郎 氏（三菱電機）
	<ul style="list-style-type: none"> <li>●基礎的な内容について丁寧に解説いただいたこと、実務での活用も想定された内容であったことから、初学者にとって非常に有益な機会だと感じた。</li> <li>●講師の方の経験エピソードが含まれており、貴重な内容を知ることができた。</li> <li>●海外を相手とする契約やコンプライアンスにおける注意点を学ぶことができた。</li> <li>●急に国際紛争案件にかかわることとなり、体系的な理解が追いついていなかったが、講座を通して実務作業と法的な根拠が結びついた。</li> </ul>		
3	<b>国内編</b> 講義時間：各講1.5時間程度 受講料：22,000円（税込） 受講者の声	第1講 法務担当者としての心得 第2講 民商法・会社法の読み方・調べ方と全体像 第3講 契約締結における基礎知識 第4講 株主総会・取締役会の基本要点 第5講 民事紛争解決の基礎 第6講 知的財産権の基礎 第7講 労働法の基礎 第8講 独占禁止法の基礎	穂上武史 氏（富士通） 児島幸良 氏（児島総合法律事務所） 國枝真澄 氏（住友商事） 後藤龍弥 氏（花王） 森脇 肇 氏（弁護士法人興和法律事務所） 三好 豊 氏（森・濱田松本法律事務所外国法共同事業） 森田茉莉子 氏（森・濱田松本法律事務所外国法共同事業） 多田敏明 氏（日比谷総合法律事務所）
	<ul style="list-style-type: none"> <li>●法務知識がゼロなところからのスタートで、どれも語句の意味から説明をもらったので、導入にとっても役立った。</li> <li>●各法律の概要のみならず、考え方の解説も詳しくなされており、実務対応に活かせるような内容であった。</li> <li>●私自身はまだ紛争対応や、知財関係、取適法対応などの業務には携わっていないが、法務業務に携わっている上司や先輩方はこれらの業務を行っているので、どのような法律があって、どのような対応をしなければならないのか基本的なことを知れて良かったと思う。</li> </ul>		

# 基礎強化講座

※2025年度の講義項目・講師をベースにしていますので、変更の可能性がります。ご了承ください。

NO	講座名	講義項目	講師
4	<b>5つの実務法令</b> 講義時間：各講2時間程度 受講料：44,000円（税込）	第1講 個人情報保護法 第2講 取適法（下請法改正） 第3講 景品表示法口 第4講 不正競争防止法 第5講 公益通報者保護法	中 亮介氏（北浜法律事務所・外国法共同事業） 武井祐生氏（弁護士法人御堂筋法律事務所） 吉村幸祐氏（弁護士法人大江橋法律事務所） 山田威一郎氏（レクシア特許法律事務所） 加納淳子氏（弁護士法人第一法律事務所）
5	<b>英文契約</b> 講義時間：各講3時間程度 受講料：44,000円（税込）	第1講 総論 第2講 売買契約・代理店契約 第3講 ライセンス契約 第4講 国際契約に関する税務 第5講 【補講】これまでのご質問を受けて	仲谷栄一郎氏（アンダーソン・毛利・友常法律事務所）
6	<b>独占禁止法</b> 講義時間：各講2時間程度 受講料：44,000円（税込）	第1講 競争法の全体像・カルテル・入札談合 第2講 排除型行為 第3講 拘束型行為（流通施策） 第4講 優越的地位濫用	多田敏明氏（日比谷総合法律事務所）
7	<b>会社法</b> 講義時間：各講2～3時間程度 受講料：44,000円（税込）	第1講 総論 第2講 役員・取締役会 第3講 株主総会 第4講 会社法関係法令等の条文構造、その他	角田大憲氏（角田大憲法律事務所）
8	<b>債権管理の基本と実務</b> 講義時間：各講2.5時間程度 受講料：33,000円（税込）	第1講 企業活動と債権管理 第2講 担保取得の実務 第3講 不測の事態への対応	橋本知也氏／神子日路奈氏（丸紅）
9	<b>組織再編</b> 講義時間：各講1.5時間程度 受講料：44,000円（税込）	第1講 組織再編のメニュー 第2講 スケジュール、法務担当者の関わり方 第3講 税務会計上の重要論点 第4講 ケーススタディ・労務の論点	前田未来氏（サントリー食品インターナショナル） 福崎剛志氏（日比谷タックス&ロー弁護士法人）
10	<b>契約実務</b> 講義時間：各講2時間程度 受講料：44,000円（税込）	第1講 総論（一般条項）・秘密保持契約 第2講 取引基本契約・不動産賃貸借契約 第3講 業務委託契約 （請負・準委任型、委託側・受託側） 第4講 ライセンス契約・共同研究開発契約 総括（まとめ）	石渡良太氏（ENEOSホールディングス） 塚越亮一氏（東日本旅客鉄道） 武井 徹氏／後藤穂乃実氏（NTTドコモ） 赤壁幸江氏（レゾナック） 小関知彦氏（TOPPANホールディングス）

# ゼミナール講座

※2025年度の講義項目・講師をベースにしていますので、変更の可能性がございます。ご了承ください。

NO	講座名	講義項目	講師
11	<b>国内契約</b> 講義時間：各講2時間程度 受講料：55,000円（税込） 受講者の声	第1講 インTRODクシヨン 第2講 秘密保持契約・取引基本（売買）契約 第3講 業務委託（請負・準委任）契約 第4講 ソフトウェア開発委託契約 第5講 ライセンス契約	山下 航氏（パナソニック オペレーショナルエクセレンス） 藤野 忠氏（西早稲田総合法律事務所） 杉浦由紀氏（日本電気） 山田良子氏（富士通）
	<ul style="list-style-type: none"> <li>●第一線で企業内における法務部門のプレゼンスを作り押し上げている講師の方々の「こういうことを考えながら契約を作り上げていくんだよ」というインプットの貴重さ、重み、現役感は本当にほかの研修では得られないものだと毎回感じた。</li> <li>●多様な契約について、チームで検討・共有するのはとても良い機会だった。</li> </ul>		
12	<b>英文契約</b> 講義時間：各講2時間程度 受講料：55,000円（税込） 受講者の声	第1講 インTRODクシヨン 第2講 総論・一般条項 第3講 売買契約 第4講 ライセンス契約 第5講 合併契約	酒井大輔氏（北浜法律事務所） 中嶋隆則氏（北浜法律事務所） 富本晃司氏（北浜法律事務所） 酒井大輔氏（北浜法律事務所）
	<ul style="list-style-type: none"> <li>●他社の法務の方の検討の目線を知ることができた。具体的な条文検討案を考えるスキルが培われた。</li> <li>●他社の皆さんとディスカッションする機会はありませんでしたので、ざっくばらんに話せてとても貴重な経験になった。</li> <li>●これまで取り組んだことのない契約に触れることができ、とても勉強になった。</li> </ul>		
13	<b>リスクマネジメント・コンプライアンス対応</b> 講義時間：各講2時間程度 受講料：55,000円（税込） 受講者の声	第1講 インTRODクシヨン 第2講 営業秘密 第3講 下請取引 第4講 内部通報 第5講 海外贈賄	町野 静氏（弁護士法人イノベンティア） 吉田倫子氏（岡村総合法律事務所） 飯島 歩氏（弁護士法人イノベンティア） 志田至朗氏／金子桂輔氏（弁護士法人志田・金子法律事務所） 内田清人氏（岡村総合法律事務所） 五味祐子氏（国広総合法律事務所）
	<ul style="list-style-type: none"> <li>●他社法務の方や弁護士の先生と定期的に議論する場になり、非常に有意義な機会となった。</li> <li>●この分野にあまり関与していなかったので大変だったものの、充実した内容だった。</li> <li>●テーマの中には自分が担当したことのないものもあったが、将来の対応策を想定しながら検討していくことで、実際の対応についてシミュレーションができた。</li> </ul>		
14	<b>英文契約を書く！</b> 講義時間：各講2時間程度 受講料：55,000円（税込）	第1講 インTRODクシヨン 第2講 ビジネス条項を書こう（1） 第3講 ビジネス条項を書こう（2） 第4講 一般条項を書こう 第5講 相手からのカウンターを検討しよう	柴田純一郎氏（合同会社ユー・エス・ジェイ）

# 基礎知識総合講座

NO	講座名	講義項目
1	<b>入門編</b> 講義時間：各講0.5～1時間程度 受講料：22,000円（税込） 受講者の声	第1講 法務を知る 第2講 法務の知識 第3講 法務のアドバイス 第4講 まとめ
	●法務担当者として何をやるのか、どのような視点で助言すべきか、具体的な場面を想定しながら解説されていた。 ●OJTではなかなか教わる機会のない基本的な作法を学ぶことができた。	
2	<b>国際編</b> 講義時間：各講1.5時間程度 受講料：22,000円（税込） 受講者の声	第1講 何をどう知るべきか／グローバルリスク 第2講 国際取引・貿易実務の概要 第3講 英文契約書の基礎知識 第4講 売買契約・代理店契約 第5講 知的財産権の国際比較 第6講 国際ライセンス契約 第7講 合併契約・M&A契約 第8講 国際紛争解決
	●基礎的な内容について丁寧に解説いただいたこと、実務での活用も想定された内容であったことから、初学者にとって非常に有益な機会だと感じた。 ●講師の方の経験エピソードが含まれており、貴重な内容を知ることができた。 ●海外を相手とする契約やコンプライアンスにおける注意点を学ぶことができた。 ●急に国際紛争案件にかかわることとなり、体系的な理解が追い付いていなかったが、講座を通して実務作業と法律的な根拠が結びついた。	
3	<b>国内編</b> 講義時間：各講1.5時間程度 受講料：22,000円（税込） 受講者の声	第1講 法務担当者としての心得 第2講 民商法・会社法の読み方・調べ方と全体像 第3講 契約締結における基礎知識 第4講 株主総会・取締役会の基本要点 第5講 民事紛争解決の基礎 第6講 知的財産権の基礎 第7講 労働法の基礎 第8講 独占禁止法の基礎
	●法務知識がゼロなところからのスタートで、どれも語句の意味から説明をしてもらったので、導入にとっても役立った。 ●各法律の概要のみならず、考え方の解説も詳しくなされており、実務対応に活かせるような内容であった。 ●私自身はまだ紛争対応や、知財関係、取適法対応などの業務には携わっていないが、法務業務に携わっている上司や先輩方はこれらの業務を行っているの、どのような法律があって、どのような対応をしなければならないのか基本的なことを知れて良かったと思う。	

# 基礎強化講座

NO	講座名	講義項目
4	<b>5つの実務法令</b> 講義時間：各講2時間程度 受講料：44,000円（税込）	第1講 個人情報保護法 第2講 取適法（下請法改正） 第3講 景品表示法 第4講 不正競争防止法 第5講 公益通報者保護法
5	<b>英文契約</b> 講義時間：各講3時間程度 受講料：44,000円（税込）	第1講 総論 第2講 売買契約・代理店契約 第3講 ライセンス契約 第4講 国際契約に関する税務 第5講 【補講】これまでのご質問を受けて
6	<b>独占禁止法</b> 講義時間：各講2時間程度 受講料：44,000円（税込）	第1講 競争法の全体像・カルテル・入札談合 第2講 排除型行為 第3講 拘束型行為（流通施策） 第4講 優越的地位濫用
7	<b>会社法</b> 講義時間：各講2～3時間程度 受講料：44,000円（税込）	第1講 総論 第2講 役員・取締役会 第3講 株主総会 第4講 会社法関係法令等の条文構造、その他
8	<b>債権管理の基本と実務</b> 講義時間：各講2.5時間程度 受講料：33,000円（税込）	第1講 企業活動と債権管理 第2講 担保取得の実務 第3講 不測の事態への対応
9	<b>組織再編</b> 講義時間：各講1.5時間程度 受講料：44,000円（税込）	第1講 組織再編のメニュー 第2講 スケジュール、法務担当者の関わり方 第3講 税務会計上の重要論点 第4講 ケーススタディ・労務の論点
10	<b>契約実務</b> 講義時間：各講2時間程度 受講料：44,000円（税込）	第1講 総論（一般条項）・秘密保持契約 第2講 取引基本契約・不動産賃貸借契約 第3講 業務委託契約（請負・準委任型、委託側・受託側） 第4講 ライセンス契約・共同研究開発契約 総括（まとめ）

# ゼミナール講座

NO	講座名	講義項目
11	<b>国内契約</b> 講義時間：各講2時間程度 受講料：55,000円（税込） 受講者の声	第1講 インTRODクシヨソ 第2講 秘密保持契約・取引基本（売買）契約 第3講 業務委託（請負・準委任）契約 第4講 ソフトウェア開発委託契約 第5講 ライセソス契約
	●第一線で企業内における法務部門のプレゼソスを作り押し上げている講師の方々の「こういうことを考えながら契約を作り上げていくんだよ」というインプットの貴重さ、重み、現役感は本当にほかの研修では得られないものだど毎回感じた。 ●多様な契約について、チームで検討・共有するのはとても良い機会だった。	
12	<b>英文契約</b> 講義時間：各講2時間程度 受講料：55,000円（税込） 受講者の声	第1講 インTRODクシヨソ 第2講 総論・一般条項 第3講 売買契約 第4講 ライセソス契約 第5講 合併契約
	●他社の法務の方の検討の目線を知ることができた。具体的な条文検討案を考えるスキルが培われた。 ●他社の皆さんとディスカッションする機会はありませんだったので、ざっくばらんに話せてとても貴重な経験になった。 ●これまで取り組んだことのない契約に触れることができ、とても勉強になった。	
13	<b>リスクマネジメント・コンプライアソス対応</b> 講義時間：各講2時間程度 受講料：55,000円（税込） 受講者の声	第1講 インTRODクシヨソ 第2講 営業秘密 第3講 下請取引 第4講 内部通報 第5講 海外贈賄
	●他社法務の方や弁護士の方と定期的に議論する場になり、非常に有意義な機会となった。 ●この分野にあまり関与していませんだったので大変だったものの、充実した内容だった。 ●テーマの中には自分が担当したことのないものもあったが、将来の対応策を想定しながら検討していくことで、実際の対応についてシミュレーションができた。	
14	<b>英文契約を書く！</b> 講義時間：各講2時間程度 受講料：55,000円（税込）	第1講 インTRODクシヨソ 第2講 ビジネス条項を書こう（1） 第3講 ビジネス条項を書こう（2） 第4講 一般条項を書こう 第5講 相手からのカウンターを検討しよう